



## VK рассматривает возможность провести первичное публичное размещение акций VK Tech

09 декабря 2024 года. МКПАО "VK" (МОЕХ: VKCO, далее — «VK») рассматривает возможность провести первичное публичное размещение акций технологической вертикали VK Tech (АО «VK Технологии»)<sup>1</sup> на Московской бирже. Возможность рассматривается в рамках регулярной оценки стратегических перспектив развития VK. Решение будет принято с учетом рыночной конъюнктуры.

VK завершает консолидацию активов вертикали и интегрирует процессы корпоративного управления в VK Tech в соответствии с лучшими рыночными стандартами.

VK Tech — поставщик собственных IT-решений для корпоративных клиентов. Портфель продуктов VK Tech — готовая экосистема корпоративного ПО, которая включает облачные сервисы, коммуникационную платформу, HR-решения, финансовые и дата-сервисы. Поставка решений обеспечивается по двум моделям: On-Premise — предоставление неисключительных прав на ПО в контуре заказчика и On-Cloud — облачные сервисы по подписке.

«С опорой на технологический опыт VK за шесть лет нам удалось сделать VK Tech самостоятельной компанией, способной быстро реагировать на запросы рынка и формировать продуктовое лидерство. Фундаментом портфеля VK Tech стали зрелые технологии VK: облачная платформа, почтовый сервис и дата-платформа. Дальнейшее развитие вертикали обеспечивают экспертиза собственной команды и ориентация на внешнего заказчика, благодаря которым мы оперативно реагируем на потребности клиентов, разрабатываем и запускаем новые востребованные решения, — отметил управляющий директор VK Tech Павел Гонтарев. — Приоритизация инвестиций в собственные разработки и параллельное развитие всех моделей поставки ПО стали основой для роста выручки и маржинальности. Это, в свою очередь, позволило нам распространить амбиции будущего роста на внешние рынки. VK Tech представлена в Казахстане и Узбекистане, доля международной выручки в 2023 году составила порядка 10%».

### КЛЮЧЕВЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ VK TECH ЗА 9 МЕСЯЦЕВ 2024 ГОДА<sup>2</sup>

- Выручка за девять месяцев 2024 года выросла на 60,1% год к году и составила 7,7 млрд руб.;
- Рост выручки от крупных клиентов<sup>3</sup> составил 45,6%. Рост выручки от клиентов малого и среднего размера — 75,5%. Драйверами роста являются облачная платформа VK Cloud и продуктивности сервисы VK WorkSpace;
- Рекуррентная выручка за девять месяцев 2024 года выросла на 63,1% год к году, доля в общей выручке VK Tech составила более 50%;
- Операционные расходы за девять месяцев 2024 года составили 6,2 млрд руб., увеличившись на 21,7% в основном за счет роста расходов на IT-команду;
- EBITDA в отчетном периоде выросла до 1,5 млрд руб. Маржинальность по EBITDA составила 19,1%. Вследствие сезонного характера деятельности VK Tech существенная часть выручки приходится на конец календарного года;
- Количество сотрудников увеличилось на 11,4% и составило 1 382 человека на конец сентября 2024 года. Более 80% численности составляет IT-команда, которая сфокусирована на запуске и развитии продуктов. Приоритет инвестиций в собственную разработку при привлечении внешнего ресурса для интеграции под запросы клиентов обеспечивает высокий уровень качества продуктов и превышение темпов роста выручки над затратами.

<sup>1</sup> VK Tech представляет сегмент «Технологии для бизнеса» в отчетности VK по стандартам МСФО с учетом применимых в соответствии со стандартами МСФО корректировок к прошлым периодам. В течение 2025 года VK Tech будет отражать целевую группу АО «VK Технологии».

<sup>2</sup> Финансовые показатели являются неаудированными данными управленческой отчетности по целевому периметру группы АО «VK Технологии», который находится в процессе формирования.

<sup>3</sup> К крупным клиентам относятся компании, входящие в РБК Top-500.

## Основные показатели VK Tech:

В млрд руб., если не указано иное	9 мес. 2024	9 мес. 2023	Год к году	2023*	2022*	Год к году
Выручка	7,7	4,8	60,1%	9,5	5,4	75,2%
Операционные расходы	(6,2)	(5,1)	21,7%	(7,7)	(5,1)	52,1%
EBITDA	1,5	(0,4)	–	1,8	0,3	5,1x
Рентабельность по EBITDA	19,1%	–	–	18,7%	6,4%	12,3 п.п.

\* Результаты ретроспективных периодов отражены с учетом целевой структуры группы АО «VK Технологии»

## ПРОДУКТОВЫЙ ПОРТФЕЛЬ VK TECH<sup>4</sup>

Основа продуктового портфеля VK Tech создана на базе технологий VK. Дальнейшее развитие и наполнение портфеля формируется в ответ на запросы рынка командой VK Tech.

Экосистема корпоративного ПО VK Tech включает: облачную платформу, продуктивити сервисы, дата-сервисы и бизнес-приложения (HR-решения и финансовые сервисы). Якорными продуктами VK Tech являются облачная платформа VK Cloud и продуктивити сервисы VK WorkSpace, на которые приходится более 70% выручки VK Tech за девять месяцев 2024 года.

### Облачная платформа

VK Cloud — программная платформа для реализации корпоративной IT-инфраструктуры заказчика под индивидуальные потребности. Объединяет более 50 облачных сервисов для эффективной разработки и работы с данными, в том числе решение для разработки Dev Platform. Продукт VK Cloud доступен в форматах публичного и частного облака.

Выручка направления «Облачная платформа» за девять месяцев 2024 года выросла на 53% по сравнению с аналогичным периодом 2023 года и составила 3,2 млрд руб. Рост обусловлен параллельным развитием решений в формате публичного и частного облака, что формирует конкурентное преимущество и отвечает на запросы разных типов клиентов.

Рост потребления в формате частного облака обеспечен как масштабированием и поддержкой проектов текущих крупных клиентов, так и привлечением новых.

Количество проектов<sup>5</sup>, реализуемых клиентами в формате публичного облака, увеличилось на 22,8% за девять месяцев 2024 года по сравнению с аналогичным периодом 2023 года.

### Продуктивити сервисы

Продуктивити сервисы VK WorkSpace предоставляют комплексное решение для клиентов, объединяя корпоративную почту, мессенджер VK Teams, видеоконференции и диск — облачное хранилище со встроенным редактором документов. Платформа VK WorkSpace доступна по моделям поставки On-Premise и On-Cloud.

Выручка направления «Продуктивити сервисы» за девять месяцев 2024 года выросла на 117,5% по сравнению с аналогичным периодом 2023 года и составила 2,3 млрд руб. Рост дополнительно усилен переходом крупнейших клиентов на отечественные почтовые решения.

В подписочной модели поставки (On-Cloud) количество платных учетных записей (доменов) на конец третьего квартала 2024 года увеличилось на 59,5% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года.

Рыночные позиции VK WorkSpace обусловлены комплексным предложением и лидирующим положением на рынке унифицированных коммуникаций<sup>6</sup>.

<sup>4</sup> Приведены неаудированные финансовые показатели в соответствии с управленческой отчетностью по целевому периметру группы АО «VK Технологии».

<sup>5</sup> При расчете количества платных проектов в формате публичного облака использовались проекты со статистически значимым набором потребления инфраструктуры. Проект — это созданный клиентом набор сервисов для работы с облачными решениями, такими как виртуальные машины для размещения собственных систем, баз данных и кластеров Kubernetes с целью разработки собственных приложений и реализации других IT-задач бизнеса.

<sup>6</sup> Аналитический отчет J'son & Partners «Рыночные тенденции и прогноз развития рынка унифицированных коммуникаций (UC) России в 2024 году».

## Дата-сервисы

Направление «Дата-сервисы» включает в себя:

- middleware ПО для хранения и обработки данных Tarantool;
- объектное хранилище с протоколом доступа S3 API Cloud Storage;
- платформу полного цикла для работы с данными VK Data Platform.

Продукты данного направления позволяют бизнесу снижать IT-издержки и улучшать качество работы за счет оптимизации работы с данными.

Выручка направления «Дата-сервисы» за девять месяцев 2024 года составила 1,4 млрд руб. В отчетном периоде VK Tech расширил портфель продуктов Tarantool и увеличил продажи S3-хранилища Cloud Storage, в том числе за счет инфраструктурных партнёрств с российскими производителями серверного оборудования. В сентябре 2024 года запущена VK Data Platform.

## Бизнес-приложения

Направление объединяет решения для финансового и операционного менеджмента и автоматизации HR-функций. Выручка направления за девять месяцев 2024 года составила 0,8 млрд руб.

Продукты VK HR Tek и VK People Hub являются лидерами на рынках кадрового документооборота<sup>7</sup> и корпоративных порталов<sup>8</sup>, соответственно.

VK Tax Compliance — решение для организации информационного обмена между компанией-участником налогового мониторинга и ФНС России. Продукт разработан VK Tech в 2021 году в ответ на запросы рынка в связи с изменением налогового законодательства и на текущий момент является лидером в своей нише<sup>9</sup>. Платформа интегрирована с АИС «Налог-3»<sup>10</sup> и регулярно дорабатывается под новые требования ФНС России.

VK Tech разрабатывает решения для создания комплексного предложения по управлению рисками, комплаенсом и операционными процессами компаний, в том числе VK Data Symphony и VK Process Mining.

## КЛЮЧЕВЫЕ ПРОДУКТОВЫЕ ЗАПУСКИ ЗА 9 МЕСЯЦЕВ 2024 ГОДА

- VK Cloud запустила решение для построения платформ разработки ПО — Dev Platform и облачный сервис для создания виртуальных рабочих мест — Cloud Desktop;
- VK Cloud расширяет продуктовую линейку на зарубежных рынках: на платформе в Казахстане стали доступны сервис быстрой доставки контента CDN, решение для аварийного восстановления IT-инфраструктуры и данных Disaster Recovery, расширено предложение аналитических инструментов;
- Запущена VK Data Platform — универсальная платформа для работы с большими объемами данных в высоконагруженных системах и машинным обучением. Запущено решение для гибридной обработки данных в режиме реального времени Tarantool Column Store, распределенная система очередей сообщений Tarantool Queue Enterprise и высокоскоростное хранилище графов и векторов Tarantool Graph DB;
- Расширен функционал VK WorkSpace за счет добавления онлайн-доски, сервиса для совместной работы команд, и инструментов для переноса данных из сторонних сервисов, которые упрощают клиентам переход на отечественное ПО;
- Запущена коробочная версия VK People Hub Talent, позволяющая клиентам быстрее разворачивать готовые сервисы и интегрировать их с IT-системами бизнеса.

\*\*\*

**Для получения дополнительной информации обращайтесь:**

Контакты для прессы  
[pr@vk.team](mailto:pr@vk.team)

Контакты для инвесторов  
[ir@vk.team](mailto:ir@vk.team)

<sup>7</sup> Рейтинги систем кадрового электронного документооборота 2024 (Market.Cnews).

<sup>8</sup> Сегментный анализ на основе данных Smart Ranking и Tadviser.

<sup>9</sup> Рейтинги решений по налоговому мониторингу 2024 (Market.Cnews).

<sup>10</sup> АИС «Налог-3» — автоматизированная информационная система ФНС России.

## О VK

VK — крупнейшая по числу пользователей российская технологическая компания. Продукты и сервисы VK помогают миллионам людей решать повседневные задачи онлайн: ими пользуются больше 95% аудитории Рунета. Проекты VK позволяют общаться, играть, осваивать новые профессии, слушать музыку, смотреть и снимать видео, продавать и находить товары и услуги, решать множество других задач. Компания также развивает набор продуктов и услуг для цифровизации бизнес-процессов — от интернет-продвижения и предиктивной аналитики до корпоративных соцсетей, облачных сервисов и автоматизации предприятий.